

Ce qu'il faut retenir

BOOSTER LE CHIFFRE D'AFFAIRE DE SON GARAGE

Optimisez votre gestion et vos approvisionnements pour booster la rentabilité de votre atelier.

Soyez à l'écoute de vos clients pour les fidéliser dès le premier jour. Faites de leurs attentes une priorité pour offrir un service sur-mesure et personnalisé.

Restez en contact régulier grâce à des outils de relance (newsletters, SMS), à WhatsApp et aux réseaux sociaux).

Mettez en avant vos services sur le Web à travers un site Internet, les réseaux sociaux Facebook et Instagram mais aussi des outils tels que Google Maps et Google Business. Ne négligez pas les actions de marketing physique.

Inscrivez-vous gratuitement sur Mecagoo et paramétrez vos tarifs pour accroître votre visibilité en ligne et rendre plus facile la prise de rendez-vous et les demandes de devis pour vos clients.



Retrouvez tous nos conseils pour booster la présence en ligne de votre garage ou centre auto sur **campus-digital.07zr.com**